

## OMIP/OMIClear – admissão de colaborador para a área de Marketing e Desenvolvimento do Negócio

Lisboa, Março 2023

OMIP (Mercado Regulamentado de derivados de energia) e OMIClear (Câmara de Compensação), empresas do Grupo OMI (Operador de Mercado Ibérico de Energia), procuram reforçar a sua equipa de Marketing e Desenvolvimento do Negócio.

### Sobre OMIP e OMIClear

O OMIP - Pólo Português, S.G.M.R., S.A. é o Operador de mercado do Mercado de Derivados do MIBEL e está sediado em Lisboa. Iniciou as suas operações em Julho de 2006 e na actualidade conta com mais de 70 membros negociadores provenientes de diferentes países, maioritariamente europeus. O OMIP é um mercado regulamentado de derivados de energia, prestando serviços sobretudo nos mercados de electricidade e gás natural. Além da gestão do mercado de futuros o OMIP tem uma vasta experiência na concepção, desenvolvimento, implementação e organização de leilões de energia com diferentes metodologias.

A OMIClear, que iniciou as suas operações em Julho de 2006, é uma Câmara de Compensação com funções de Contraparte Central (CCP) autorizada pela CMVM ao abrigo do disposto no Regulamento Europeu 648/2012 (*European Market Infrastructure Regulation*, EMIR), sendo responsável pelo registo e pela gestão de risco e liquidação dos derivados de electricidade e gás natural negociados em mercado organizado ou no mercado de balcão (mercado OTC).

Para obter mais informações, visite os sites [www.omip.pt](http://www.omip.pt) e [www.omiclear.pt](http://www.omiclear.pt).

### Descrição da Função

A pessoa a admitir reporta directamente ao Diretor de Operações, competindo-lhe as seguintes funções principais:

- Estudo e desenvolvimento de novos produtos e serviços
- Prospecção, identificação e captação de novos clientes;
- Acompanhamento directo dos clientes em carteira e dos processos de admissão, de acordo com as respectivas necessidades e objectivos;
- Estabelecimento e manutenção de canais de comunicação adequados com clientes;
- Definição de planos e acções de marketing;
- Monitorização e avaliação das vendas das empresas do grupo;
- Definição, planeamento e preparação de eventos de Marketing & Comunicação das empresas do grupo;
- Monitorização das actividades e iniciativas dos principais concorrentes;
- Elaboração e apresentação de relatórios de actividades das empresas do grupo;

- Elaboraões de previsões e respectivo follow-up relativos às actividades das empresas do grupo;
- Desenho, elaboração, programação e implantação de acções de formação

### Competências Requeridas

- Licenciatura ou Mestrado em Gestão, Economia ou Engenharia;
- Forte perfil comercial;
- Boa expressão oral e escrita em Espanhol e Inglês;
- Boa capacidade de comunicação, argumentação e persuasão;
- Boa capacidade de relacionamento;
- Espírito de iniciativa e proactividade;
- Sentido de organização e responsabilidade;
- Disponibilidade para viajar (Espanha principalmente);
- Bons conhecimentos de Microsoft Office (Word, Excel e Powerpoint);
- Experiência (indicativamente) até cinco anos.

### Condições gerais

Local base de trabalho: OMIP/OMIClear (Av. Casal Ribeiro 14, Lisboa);

### Respostas

Até 31 de Março de 2023, para: **work@omip.pt**